

連載対談] 町亞聖がその素顔に迫る

リーダーたちの肖像

— Asei Meets Senior Market Leaders —

14. Kenji Uemura

町
亞
聖

町百



介護保険制度施行から15年あまり。シニア・ヘルスケア業界を牽引する経営者や第一人者たちは、いかにして現在のポジションを築いたのか。

日頃の取材活動では聞くことのできない、彼らの知られざる人となりに、自身も両親の介護経験をもつ、フリーランサーの町田聖氏が鋭く切り込む

今回は、不動産事業との両輪で介護付有料老人ホームを首都圏に展開、業界団体改革にも意欲をみせる、アズパートナーズの植村健吉氏にご登場いたしました。

課題を社員で共有し成長軌道へ

町 ● 植村さんが介護事業に参入されたのはいつですか。

植村 ● 新卒で住宅デベロッパーに就職しました。当時はバブル期で、核家族化が進んだことで住宅需要が旺盛で、マンションがつぎつぎと開発されているような時代でした。一方で、そうした住宅の現場では、「少子高齢化」を目の当たりにすることもあり、このまま同じような住宅をつくついていても仕方ないだろうという気持ちが強くなってきました。そこで、高齢者向けの住宅ってどんなものがあるのかと調べてみたところ、介護保険スタート前でしたので、特養や老健、民間では入居一時金数千万円という、一部の富裕層向けの老人ホームがほとんどでした。今後、急速に高齢化が進んでいくなかで、富裕層以外が入れるような高齢者住宅が圧倒的に少ないという課題に対し、シンプルにこうした方々を対象とした「高齢者住宅をつくってみたい」と考えたのが発端で、独立して2004年にアズパートナーズを設立しました。

町 ● 入り口は「介護」というよりも高齢者向けの「住まい」だったわけですね。

植村 ● もともとがマンションデベロッパーでしたので、ハードにこだわった住宅をつくつていこうとしていたのですが、

事業について学んでいくうちに、ソフト

サービスの重要性に気付かされました。介護保険もはじまつていましたので、そうしたサービスをうまくミックスしながら、ご入居者のニーズに応える形を模索するなかで、現在の制度のなかでは「介護付有料老人ホーム（介護付きホーム）」がベストだという結論に至りました。

植村●全然、うまくいきませんでした。1棟めは寮を改修してつくったのですがそこは立地にも恵まれ、滑り出しとしてはよかったですですが、その後の2～4棟までは連続してコケましたね(笑)。

■ 何かよくながったのですか

「シングル」といって、たゞ一人で、自立して生活する高齢者といつても、お元気な方と介護が必要な方との暮らしぶりはかなり異なります。

バリアフリー、ユニバーサルデザインの概念が一般住宅にも浸透しつつあります

たので、お元気な方の高齢者住宅に対するニーズは低いと考えました。そこで、

80歳前後を主力に、加齢とともに進行する認知症や身体的なサポートを必要とする

る方のための住宅が求められているのだ
と。この事業をはじめるにあたって学ん
だつもうだつたのですが、要介護者向け
なのこ「曾風呂」を設け、半年で散去

宅のニーズが高く、かつ行政の考え方も見極めながらこれまでもやってきました。最近では敷地に余裕があれば、介護付きホームにデイサービスなどの在宅サー

行政と対峙する 業界団体改革に意欲 町●この仕事をはじめてから的心に残る



植村 健志 氏

〔株〕アズパートナーズ 代表取締役

当初は失敗続きも
課題を社員で共有し成長軌道へ

